

Pack Premium

Créer, gérer et développer sa TPE –PME

5 jours - 35 heures

OBJECTIFS ET COMPÉTENCES VISÉES

- Déterminer le montage juridique, fiscal et social de la reprise
- Apprendre à maîtriser la gestion financière de son entreprise au quotidien
- Savoir évaluer le prix de l'entreprise à reprendre
- Établir un dossier financier et obtenir un prêt bancaire
- Mettre en place un plan d'actions commerciales efficace pour booster ses ventes

PROGRAMME

- Appréhender le pilotage et la gestion de son entreprise, élaborer l'étude prévisionnelle de son projet :

Choisir le bon statut: la présentation des formes juridiques, des régimes fiscaux, des régimes sociaux et les critères de choix

Appréhender les documents de synthèse comptables: bilan, compte de résultat et tableaux de bord

Élaborer son plan de financement

Réaliser l'étude prévisionnelle de son projet d'installation, identifier ses ressources et les points clés de la faisabilité de son projet

Calculer son chiffre d'affaires prévisionnel et ses charges

Appréhender la rentabilité du projet en intégrant la capacité à rembourser les engagements bancaires

Anticiper l'organisation administrative et comptable de son entreprise

- Trouver des clients et mettre en œuvre une stratégie commerciale efficace pour vendre sur site ou en ligne ses produits et services :

Trouver ses clients en étudiant son marché et en se démarquant de ses concurrents

Créer les outils de communication adaptés à son entreprise et valoriser son identité dans sa stratégie commerciale

Choisir son (ses) circuit(s) de distribution, définir son juste prix et son coût de revient...

Cibler les actions commerciales les plus adaptées à ses clients

Faire du Web 2.0 un atout pour le développement de son activité

MATÉRIEL ET MODALITÉS PÉDAGOGIQUES

- Vidéo projecteur, présentation Powerpoint, exercices et mise en pratique, découverte de sites internet d'immatriculation et de télédéclaration, apports théoriques
- Tutoriels, mise à disposition des supports de formation

FORMATEUR

- Formateur-riche du réseau des Chambres de Métiers et de l'Artisanat, diplômé minimum Bac+2 en gestion, finance et/ou commerce – expériences de conseil des TPE. Pour en savoir plus sur le profil du formateur contactez le service formation.

MODALITÉS D'ÉVALUATION

- Evaluation des acquis par le formateur - présentation possible à la certification CMA France [\(RS5838\)](#) sur la base du référentiel d'évaluation
- Questionnaire de satisfaction

ACCESSIBILITÉ

- Formation animée au sein des locaux de la CMA, accessible aux personnes à mobilité réduite
- Référent handicap à votre disposition contactez le service formation
- Possibilité de suivre cette formation en e-learning, un conseiller formation reste à votre disposition pour une aide à la connexion

AUTRES INFORMATIONS

- Taux de réussite des stagiaires : site internet

Mise à jour 20.10.2023

LES +

- Conseillers experts en création d'entreprise
- Connaissance approfondie de la vie économique locale
- Indicateur de performance voir [site internet](#)

PUBLIC

- Porteur de projet création / Demandeur d'emploi / Salarié / Retraité

PRÉREQUIS

- Aucun

DATES / LIEUX / HORAIRES

- Romans : 22, 23, 24, 25, 26/04 ou 4, 5, 6, 7, 8/11
- Montélimar : 18,19,20,21,22/03 ou 3, 4, 5, 6, 7/06
- Guilhaud-Granges : 11,12,13,14,15 mars ou 27, 28, 29, 30, 31/05 ou 9, 10,11, 12, 13/09
- Aubenas : 14,15,16,17,18/10

TARIF : 700 €: tarif unique tout public

Vous pouvez établir une demande de financement auprès de votre organisme financeur : nous restons à votre disposition pour l'établissement d'un devis

DÉLAI D'ACCÈS

Nous retourner le bulletin d'inscription au plus tard 3 jours avant le 1er jour de la formation
04 75 35 35 93

formation.dromeardeche@cma-
auvergnerhonealpes.fr

Siret : 130 027 956 00015
Enregistré sous le numéro 84691788769.
Cet enregistrement ne vaut pas agrément de l'Etat